



Das Heide Park Resort ist Norddeutschlands größtes Freizeitpark- und Kurzreise-Abenteuer mit mehr als 40 Attraktionen und Shows, darunter Ghostbusters 5D – die ultimative Geisterjagd für alle Abenteurer ab sechs Jahren und Deutschlands einziger Wing Coaster Flug der Dämonen. Das Heide Park Resort ist Teil der britischen Merlin Entertainments plc, Europas größtem Anbieter von Freizeitattraktionen. Merlin unterhält über 100 Attraktionen, 13 Hotels und fünf Feriendörfer in 23 Ländern auf vier Kontinenten und schafft damit unvergessliche Momente für knapp 60 Millionen Gäste im Jahr. Zu den deutschen Attraktionen zählen: Heide Park Resort, SEA LIFE, Madame Tussauds, LEGOLAND, LEGOLAND Discovery Centres sowie Hamburg und Berlin Dungeon.

Wenn Du Lust hast, in diese spannende Abenteuerwelt einzutreten und ein Lächeln auf die Gesichter unserer Gäste zu zaubern, dann bewirb Dich jetzt!

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen  
**Sales Manager Park, Hotel und Holiday Camp (m/w)**  
unbefristet in Vollzeit

### **Deine Herausforderung?**

- Erarbeitung und Umsetzung von Strategien zur Erschließung neuer Vertriebskanäle (national/international)
- Betreuung und strategische Entwicklung bestehender Vertriebskanäle
  - Online Plattformen
  - Internationale Märkte
- Auf- und Ausbau von Netzwerken in den jeweiligen Märkten
- regelmäßige Erstellung von Analysen und Statistiken
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, Potenzialanalyse, Budgetverantwortung
- Erstellung von Präsentationen, Berichten und Datenbankpflege
- Erstellung der Jahresplanung für den verantworteten Bereich
- Enge Zusammenarbeit mit dem Revenue Management
- Unterstützung bei der Definition und Umsetzung der Gesamtvertriebsstrategien

### **Womit kannst Du uns begeistern?**

Du bist begeistert von der Freizeitparkbranche, blühst im Vertrieb auf und Herausforderungen spornen dich an? Du hast eine kaufmännische Berufsausbildung idealerweise in der Freizeitbranche oder ein betriebswirtschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen und überzeugst mit mehrjähriger Vertriebserfahrung idealerweise in der Hotellerie, Tourismus- oder Freizeitindustrie? Du bringst ein ausgeprägtes Vertriebs- und Verhandlungsgeschick sowie ein gutes Zahlenverständnis und analytisches Denkvermögen mit? Wenn Du nun noch über ein souveränes Auftreten und gute Englisch Kenntnisse verfügst, sollten wir uns kennenlernen. Der Arbeitsort ist Soltau, die Bereitschaft zu gelegentlicher Reisetätigkeit setzen wir voraus.

### **Was erwartest Dich?**

Wir bieten ein spannendes Arbeitsumfeld, in dem eine Kultur der offenen Tür aktiv gelebt wird. Außerdem erwartest Dich eine umfangreiche Einführung in unser Unternehmen, ein motiviertes Team, ein offenes Ohr für Deine Ideen und Vorschläge, ein aufregendes Mitarbeiterauszeichnungsprogramm sowie zahlreiche Mitarbeitervergünstigungen.

### **Haben wir Dein Interesse geweckt?**

Dann warte nicht länger und sende uns bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung an: [bewerbung@heide-park.de](mailto:bewerbung@heide-park.de). Weitere Informationen findest Du auch auf unserer Homepage unter [www.heide-park.de](http://www.heide-park.de). Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.